

# ETIQUETA *Viajera*

## EMIRATOS ÁRABES UNIDOS

Hacer negocios en Emiratos Árabes Unidos no es cuestión de prisa, sino de respeto. Aquí, la relación va antes que el contrato, la jerarquía antes que la eficiencia y la paciencia antes que el cierre. Este Manual de Carreño empresarial reúne reglas críticas poco evidentes que permiten leer la sala, construir confianza y evitar errores que, aunque sutiles, pueden frenar un acuerdo.



### 1. La relación va antes que el negocio

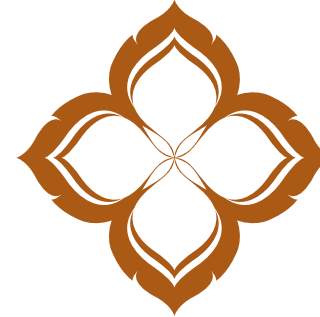
En Emiratos, no se empieza hablando de números. Primero se construye confianza. Interesarte por la familia, el bienestar y el contexto personal es parte del proceso, no una pérdida de tiempo.

### 2. Jerarquía clara y visible

Identifica al líder real del grupo. Dirígete siempre primero a la persona de mayor rango. Contradecirla en público o ignorarla rompe la dinámica y genera desconfianza inmediata.

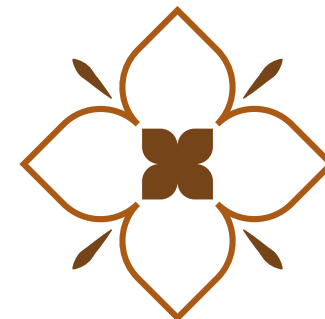
### 3. Saludo correcto y contacto físico

El apretón de manos es suave y prolongado. No retires la mano rápido. Con mujeres, espera siempre a que ella extienda la mano; si no lo hace, un saludo verbal es suficiente.



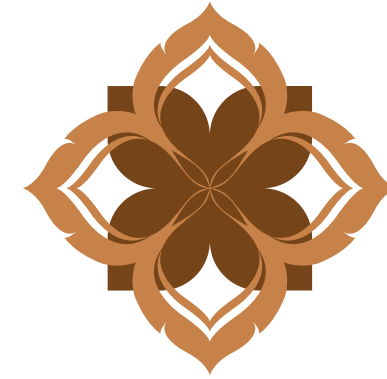
### 4. Cómo hablar en reuniones

Habla con calma, sin presión. El silencio no es rechazo, es reflexión. Insistir o acelerar decisiones se percibe como inmadurez o desconfianza.



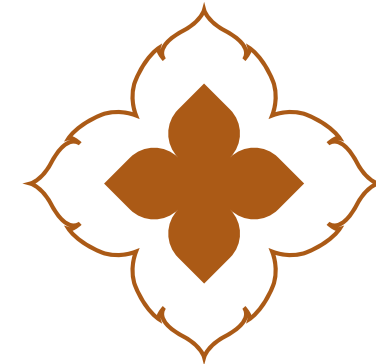
### 5. El tiempo funciona distinto

Las reuniones pueden empezar tarde o extenderse. Mostrar impaciencia es un error grave. En Emiratos, quien controla el tiempo controla la negociación.



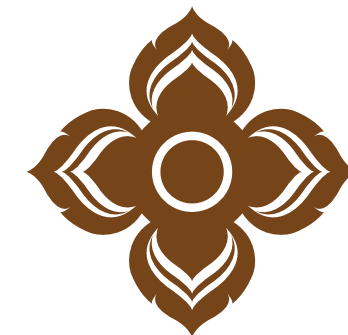
### 6. Vestimenta empresarial impecable

Traje oscuro, camisa clara, zapatos perfectamente lustrados. Para mujeres: elegancia sobria, sin escotes ni prendas ajustadas. La imagen comunica respeto.



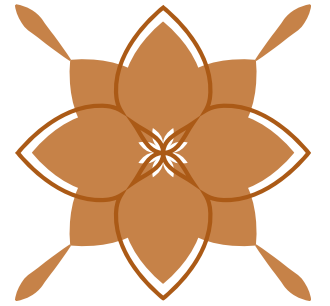
### 7. Comidas y hospitalidad

Aceptar café árabe o dátiles es señal de cortesía. Rechazarlos sin motivo puede interpretarse como desdén. Nunca comas o bebas con la mano izquierda.



### 8. Regalos corporativos adecuados

Pequeños, elegantes y discretos. Nunca alcohol, nunca productos de cerdo. Entrega con la mano derecha o con ambas. No esperes que se abran frente a ti.



### 9. Alcohol y vida social empresarial

Solo en lugares autorizados (hoteles, clubes privados). Nunca asumas que tu contraparte bebe alcohol. El respeto a la religión es absoluto.



### 10. El error imperdonable: hacer perder honor

Jamás señales errores en público, jamás confrontes. El honor (*ird*) y la reputación (*sharaf*) sostienen las relaciones. Todo ajuste se hace en privado y con tacto.